

# Systeme d'Inventaire et des Garanties de Crédit

Détenteur(s) de la Solution is **Doughbedji Fatondji** et peut être contacté via **d.fatondji@cgiar.org**

## Résumé

L'accès limité des petits agriculteurs à des marchés favorables et à des installations de stockage fiables est l'une des principales causes de l'insécurité alimentaire et de la pauvreté généralisée dans les zones de production du mil et du sorgho. En conséquence, les agriculteurs sont contraints de vendre leurs grains à bas prix pendant les périodes de forte production. Plus tard dans l'année, les prix des denrées alimentaires augmentent, mais les ménages les plus pauvres ne sont pas en mesure d'économiser leurs produits jusque-là. En raison de la baisse des revenus, il est difficile pour les agriculteurs d'acheter des intrants pour la saison suivante sans contracter des prêts commerciaux, mais ceux-ci exigent des garanties qui sont difficiles à obtenir. Les taux d'intérêt élevés fixés par les systèmes de crédit commerciaux peuvent conduire à des pièges d'endettement et à des boucles d'insécurité alimentaire. En réponse, le système d'inventaire et de garanties de crédit, aussi connu sous le nom « warrantage », a été conçu pour fournir un financement durable des investissements dans la production agricole à travers les communautés de petits agriculteurs.

## Description Technique

Le warrantage est un système de récépissé d'entrepôt qui fournit un crédit d'inventaire pour les céréales stockées. Il est adapté aux zones rurales et aux familles de petits exploitants. Il est limité aux produits agricoles « non périssables » dont les prix ont tendance à augmenter dans les mois qui suivent la récolte, comme le mil, le sorgho et d'autres céréales. Grâce au système d'inventaire, les organisations d'agriculteurs et leurs membres obtiennent des prêts sur les produits stockés qui prennent de la valeur au cours de la période d'emprunt. L'accord de sécurité qui régit le crédit entre les gestionnaires de Warrantage et les déposants stipule qu'en cas de non-paiement par le groupe d'agriculteurs, le partenaire financier sera en droit de vendre le produit stocké pour récupérer son dû. Cela permet au prêteur d'éviter toute perte en cas de défaut de remboursement, ce qui réduit considérablement le risque et les taux d'intérêt. Les ménages acquièrent une capacité financière sans modifier leur budget, puisqu'ils bénéficient de l'écart de prix entre la période de récolte, où les produits sont disponibles en abondance, et la saison sèche, où la pénurie de nourriture entraîne une hausse des prix. Les prêts permettent aux ménages de répondre à certains besoins financiers

urgents, de s'engager dans l'achat collectif d'engrais et de semences, et d'entrer l'engraissement des petits ruminants, le maraîchage et le petit commerce.

### **Utilisation**

Le système de warrantage contourne les commerçants intermédiaires sans perturber l'approvisionnement des marchés de gros et des marchés urbains, et sans augmenter les prix. Cette approche fait peser sur les organisations de producteurs un risque important de dommages post-récolte causés par les insectes et autres ravageurs. Les systèmes de crédit par warrantage conviennent parfaitement aux communautés de petits exploitants agricoles d'Afrique subsaharienne qui ne bénéficient pas de prêts bancaires favorables aux investissements agricoles et où l'endettement entraîne la pauvreté et la marginalisation économique. En plus d'être un outil de gestion de trésorerie, le système de warrantage gère également un risque économique plus important. Cette approche offre des avantages majeurs pour les zones de culture du mil et du sorgho dans les climats semi-arides et humides. Le crédit d'inventaire warrantage, souvent lié à la fourniture saisonnière de micro-doses d'engrais, a été adopté par plus de 350 000 agriculteurs au Burkina Faso, au Mali et au Niger.

### **Composition**

Les principaux acteurs qui collaborent à la mise en œuvre d'une opération de warrantage sont les unions et fédérations d'agriculteurs, ainsi que les organisations de producteurs de base et leurs membres. Ceux-ci s'associent à des prêteurs privés tels que les systèmes financiers décentralisés ou les services publics de vulgarisation. Tous ces organismes ont un « comité de crédit d'inventaire » avec un président, un trésorier et un gestionnaire d'entrepôt. Le comité de crédit d'inventaire des différentes organisations de producteurs de base joue un rôle actif dans toutes les étapes du crédit d'inventaire, notamment dans la gestion des entrepôts et de leurs produits stockés. Celles qui ne possèdent pas d'entrepôts doivent négocier la location des locaux. Les comités de crédit-stockage et leurs bureaux exécutifs assurent la coordination générale, fixent le prix d'achat des produits, négocient, signent les contrats avec les prêteurs et les acheteurs, et distribuent le crédit. Ils soutiennent également les membres en matière de formation, de contrôle, de comptabilité et d'arbitrage. Certaines unions et fédérations contribuent au financement du crédit d'inventaire sur leur propre fonds de roulement.

### **Moyens d'Application**

Le cadre opérationnel de la mise en œuvre d'un système de crédit d'inventaire par warrantage comporte plusieurs étapes clés. Juste après la récolte, un prix d'achat équitable pour les produits agricoles est établi lors d'une réunion du comité de crédit d'inventaire et des représentants de l'organisation de base. Les prix suivent les taux du marché local. C'est à ce stade que sont convenus des calendriers détaillés pour le stockage et le retrait des stocks. Une fois ces dispositions prises, le syndicat demande un prêt à un financier pour l'opération d'inventaire. Avant chaque saison de récolte, les entrepôts sont nettoyés et organisés pour recevoir le nouveau stock. Chaque agriculteur organise le transport des produits qu'il place sous inventaire. L'opération est supervisée par le comité de crédit d'inventaire de l'organisation de producteurs de base qui vérifie

et enregistre la qualité et le poids des récoltes, ainsi que les emballages utilisés. De nouveaux sacs doivent être utilisés pour assurer une protection optimale contre les parasites et il faut distinguer les produits de chaque saison. Au cours de ce processus, les agents du comité de crédit des stocks sécurisent l'entrepôt. Les organisations de producteurs reçoivent des fonds en espèces provenant du prêt pour les distribuer à leurs membres. Les entrepôts sont ouverts périodiquement pour vérifier l'état des produits stockés.

<b>Agroécologies</b>	le Zone aride, la Savane humide.
<b>Régions</b>	l'Afrique subsaharienne.
<b>Developed in Countries</b>	le Burkina Faso, le Mali, le Niger, le Nigeria, le Sénégal.
<b>Available in</b>	le Burkina Faso, le Mali, le Niger, le Nigeria, le Sénégal.
<b>Forme(s) de la Solution</b>	La Gestion.
<b>Application(s) de la Solution</b>	Innovation du Marché.
<b>Denrées Agricoles</b>	le Sorgho & Mil.
<b>Bénéficiaires Cibles</b>	les Femmes, la Jeunesse, les Agriculteurs de Petit Échelle, les Agriculteurs Commerciaux.

## Commercialisation

### Catégorie de Commercialisation

Disponible dans le commerce

### Exigences de Démarrage

Pour que le système soit mis en œuvre, il faut: 1) renforcer les capacités des associations d'agriculteurs en matière de négociation des prix, d'investissements sous forme de prêts et de fourniture d'intrants, 2) soutenir les unions et les fédérations de supervision dans l'enregistrement et la gestion efficaces et transparents des garanties, 3) construire ou louer des entrepôts propres et sécurisés et fournir des sacs de qualité pour que les grains soient à l'abri des ravageurs et des voleurs, 4) injecter des capitaux privés et publics dans les services financiers décentralisés pour prêter aux associations

d'agriculteurs, et 5) harmoniser les politiques gouvernementales et bancaires qui reconnaissent les produits agricoles comme des garanties et évitent un dumping excessif sur les marchés locaux pendant la période de soudure.

### **Coût de Production**

La mise en œuvre d'un système de crédit d'inventaire par warrantage implique différentes dépenses directes et indirectes. Les agriculteurs doivent préparer correctement le grain de sorgho et de mil, en séparant la balle et les pierres, et en le séchant à 10% d'humidité, afin d'utiliser au mieux l'espace de stockage et de respecter les normes de prix et de qualité. Les sacs pour l'emballage des produits doivent être achetés par les agriculteurs; les sacs de 90 kg en polypropylène tissé coûtent entre 0,25 et 0,5 dollar US chacun. On utilise également des sacs hermétiques avec une doublure intérieure en plastique haute densité qui empêchent la formation de moisissures ou les attaques d'insectes. Ces sacs coûtent entre 1 et 2 dollars US par sac de 90 kg. Les syndicats, les associations de producteurs ou les groupes d'agriculteurs doivent louer, construire ou réparer des infrastructures de stockage qui excluent les insectes de stockage et les personnes malhonnêtes.

### **Segmentation de la Clientèle**

Le système de récépissé d'entrepôt a un ensemble diversifié de partenaires, notamment des organisations de producteurs, des institutions de microfinance, des services techniques de vulgarisation, des fournisseurs d'intrants agricoles et des transformateurs de produits alimentaires. Les petits producteurs doivent s'unir en groupe pour accéder à ce type de crédit.

### **Rentabilité Potentielle**

Les systèmes de crédit de warrantage établis par l'ICRISAT et d'autres institutions montrent un grand potentiel pour améliorer l'accès des agriculteurs au crédit et à l'argent, ainsi qu'à des intrants de production plus abordables et à des acheteurs de produits plus équitables. Les agriculteurs du Burkina Faso, du Mali et du Niger ont vu leurs revenus augmenter de 52 % à 134 % grâce à un prix du marché plus élevé, à des activités génératrices de revenus supplémentaires et à la réduction des coûts des engrais. Les bénéficiaires du système de warrantage permettent aux agriculteurs d'acheter de meilleures semences et de meilleurs engrais, ce qui augmente le rendement des cultures de 44 % à 120 %. Des enquêtes menées auprès de 58 entrepôts de stockage au Burkina Faso ont révélé que 60% des membres étaient des femmes et qu'elles étaient les principales bénéficiaires du crédit agricole. Le système d'entreposage augmente également la période de suffisance alimentaire des communautés rurales.

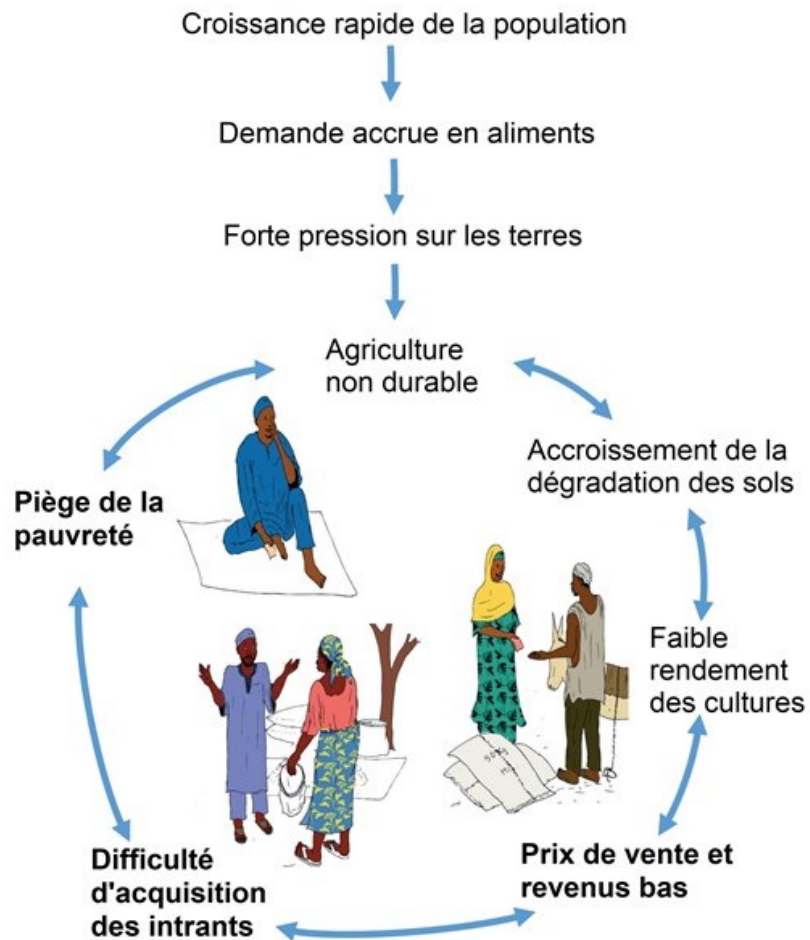
### **Exigences de Licence**

Des systèmes d'inventaire et des garanties de crédit peuvent être reproduits sans licence.

### **Solution en tant que Bien Public**

Les cadres opérationnels et les manuels de ce système de crédit innovant ont été développés par l'ICRISAT et ses partenaires comme un Bien Public.

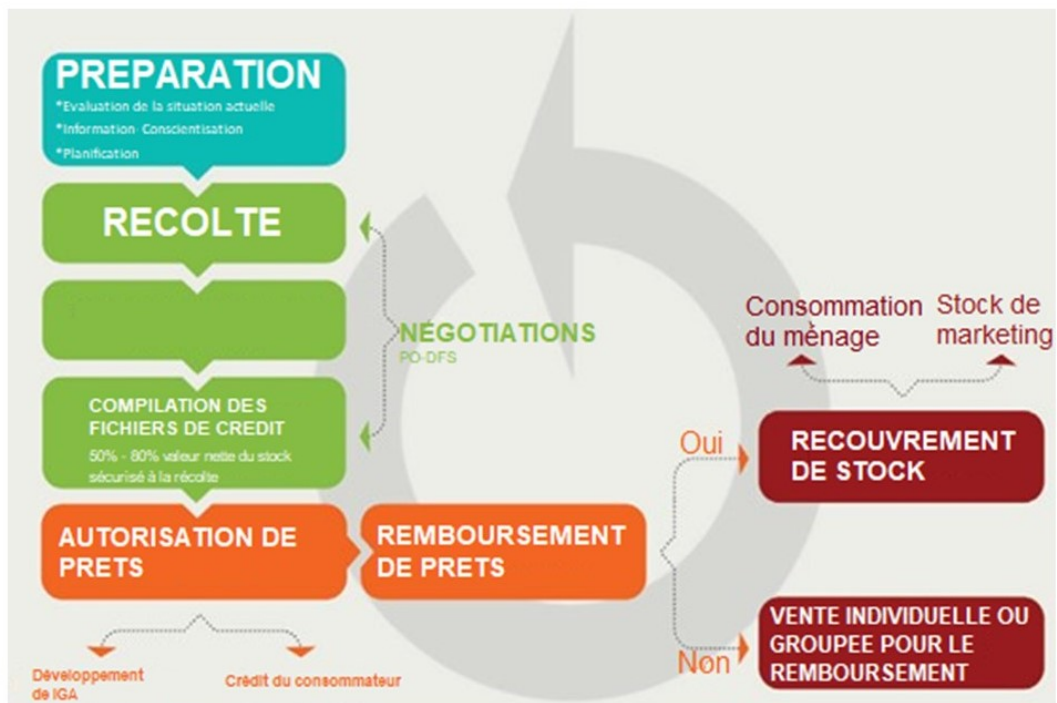
## Solution Images



*Le cercle vicieux de l'insécurité alimentaire*



Les agriculteurs livrent les céréales à l'entrepôt, et un agent enregistre la quantité et la qualité



Cadre opérationnel et étapes de mise en œuvre du warrantage  
 (Source: FAO)

## Institutions



## Accompanying Solutions

[Variétés pour une Meilleure Nutrition et Résistance au Stress](#)

[Microdosage d'Engrais pour un Rendement Plus Efficace](#)